

Die DataDEV GmbH mit Sitz in Serbien und Deutschland und dem Hauptsitz in Novi Sad ist führend im Bereich Mobile Mapping. Wir bieten ein breites Spektrum an Produkten rund um Punktwolken. Unsere Mission ist es, disruptive Kartentechnologie mit künstlicher Intelligenz (KI) für die Generierung von HD-Karten (nahezu) in Echtzeit zu entwickeln. Unser Ziel ist es, regionaler Technologieführer zu sein. Engagierte Mitarbeiter unterschiedlicher Fachrichtung und ein visionäres Management sind die Basis für eine erfolgreiche Entwicklung. Unser junges Firmenteam setzt sich aus Experten aus verschiedenen technischen und programmtechnischen Bereichen zusammen.



Wir suchen eine(n)

Account Manager(in) - Vertrieb
Mobile Mapping, 360° Panorama, Digitaler Zwilling (m/w/d)
für Deutschland und Europa

Brennst du für den Vertrieb von Dienstleistungen im Bereich Mobile Mapping? Dann übernehme die Leitung des Vertriebs der DataDEV GmbH.

Das erwartet dich:

- Ein sicherer, unbefristeter Arbeitsplatz in der freien Wirtschaft mit Entwicklungspotential
- Vertrieb von Dienstleistungen der DataDEV GmbH
- Neukunden-Akquise sowie Bestandskundenbetreuung
- Aufbau eines Vertriebsnetzes sowie der dazugehörigen innerbetrieblichen Vertriebsorganisation für Deutschland und für Europa
- Produktvorstellungen, Angebotserstellung, Beratung und Verhandlungsführung
- Eigenständige Planung der Verkaufsgespräche sowohl persönlich als auch über moderne Vertriebskanäle
- Teilnahme an Vertriebs- und Marketingveranstaltungen, z.B. Messen, Tagungen

Das bringst du mit:

- Leidenschaft und Freude Menschen für leistungsstarken Lösungen zu begeistern
- Ingenieurin/Ingenieur (m/w/d) / (FH-Diplom/Bachelor) in der Fachrichtung Geodäsie / Vermessung / Geomatik oder Geoinformation
- Kenntnisse bezüglich der Nutzung von Laserscan- und Bilddaten
- Erfahrungsorientiertes und selbstsicheres Auftreten
- Kommunikations- und Überzeugungsstärke
- Kundenorientierte Denk- und Arbeitsweise sowie Verhandlungsgeschick
- Ein sehr hohes Maß an Selbstständigkeit, Reisebereitschaft, Eigeninitiative

Das bieten wir dir:

- Ein attraktives Gehaltsmodell - mit einem Fixum als Basis *plus* variabler Anteile *plus* Dienstwagen auch zur Privatnutzung
- Flexibler Arbeitsplatz von überall in Deutschland (Homeoffice und Reisetätigkeit)
- Aktiv an der Entwicklung und Gestaltung des Unternehmens mitzuwirken und so mit uns zu wachsen
- Umfangreiches Einarbeitungskonzept sowie Weiterbildungsangebote
- Ein marktführendes Dienstleistungsportfolio

Haben wir dein Interesse geweckt oder benötigst du weitere Informationen?

Bitte melde dich bei der Unternehmensberatung Power Office Soltau GmbH

E-Mail: s.h.power-office-soltau@t-online.de

Ansprechpartner: Uwe Heinrich

Mobil: 01590-6159344